



Personlig handlingsplan:

Navn: _____

Dato: _____

Modul: _____

- Din personlige handlingsplan skal udfyldes som afslutning på hvert modul. Du skal aflevere din handlingsplan til din salgsschef/mødeleder, som vil give dig en kopi dagen efter.
- Handlingsplanen er værktøjet til forbedring i salgsprocessen, og linket imellem træning og din dagligdags performance.
- Når du udfylder din handlingsplan skal du inkludere overvejelser om følgende:

Hvilke 3 punkter var de vigtigste for mig?

1) _____

2) _____

3) _____

Hvorfor?

1) _____

2) _____

3) _____

Evaluering/Opfølgning til Mødeleder (Næste gang):

1) _____

2) _____

3) _____

